

日給8万円稼ぐカメラオークションビジネス

田代 涼平

## 【著作権について】

このレポートは著作権法で保護されている著作物です。

このレポートの著作権は 田代 涼平 に属します。

著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

このレポートに書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。

著者は事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。

このレポートの作成には万全を期しておりますが、万一誤り、不正確な情報等がありましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

このレポートを利用することにより生じたいかなる結果につきましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

## 【推奨環境】

このレポートに記載されているURL はクリックできます。

できない場合は最新のAdobeReader を下記のページよりダウンロードしてください。（無料）

<http://www.adobe.co.jp/products/acrobat/readstep2.html>

2014年3月作成版

## 日給8万円稼ぐカメラオークションビジネス

今や、会社の収入に頼ることも出来ない時代になりました。そこで、多くの方が副業を考えたり、独立を考えたりし始めています。

会社員であっても、副業で月10万、20万といった金額を稼いで、本業以外に収入を持つ必要がある時代になったのです。そこで、最近注目されているのが、カメラオークションビジネスです。

私は、過去7年間、カメラオークションを実践し、色々な試行錯誤をして、今では、1日仕入れに行くと、8万円ほどの利益を得ることが出来るようになりました。

こうなれば、週に1回仕入れに行って出品するだけで、月に32万円稼ぐことが出来るというわけです。しかし、仕入れ自体に何か特殊な技術を使っているのか？というと、特に使っていません。

ただ、回を重ねるごとに試行錯誤し、仕入れの精度を上げていったら、今の利益を得る事が出来るようになったのです。

私の場合は、まだ何も情報の無い時代で、さらに理解の悪い人間でしたから、月30万稼ぐのに5年もかかったのですが、これから始める皆さんは、おそらく1年もかかりません。

今は、半年や1年という期間で、月30万円以上稼ぐ人がたくさん出てきています。

では、カメラで日給8万円稼ぐ方法をここに書いていきたいと思います。

その方法とは、

- ・売れやすいカメラやレンズを調べる

- ・仕入れに行き、相場より安ければ購入する
- ・オークションに出品して売る

この3ステップになります。  
簡単で、単純な3ステップです。

この単純な3ステップを繰り返して、精度を上げていくだけで、1年後には、月30万円稼ぐ事が出来ます。

ここで、まずカメラで稼ぐ3ステップという形でお伝えしていこうと思います。

ステップ1は、**売れやすいカメラやレンズを調べる**です。

これは、実は売れやすいカメラというものは大体決まっています。売れやすくメインとして扱うべき商品とは、一眼レフカメラの中古カメラボディやレンズ、アクセサリなどの商品になります。カメラにも色々種類があるのですが、一眼レフではないコンパクトデジカメなどもあります。

コンパクトデジカメでも利益が出る商品がありますが、種類が多すぎて扱いづらいので、一眼レフのボディやレンズの方が利益が取りやすい商品が多くなります。

なぜ中古かというと、新品商品はメーカーの利益が乗っているから利益が取りづらいからです。新品でも利益が出た事はありますが、利益を取る事はかなり難しいので、基本的に中古品を仕入れるようにします。

アクセサリというのは、一眼レフカメラに使う周辺商品のことで、例えば、外付けストロボ（フラッシュ）や、テレコンバーター（カメラとレンズの間に取り付けて、焦点距離を2倍にするアダプター）、フィルター（レンズの前に取り付けて、カラー効果などを付ける丸いガラス状のもの）などのことを言います。

その次に考えるべき事は、一眼レフ用の中古カメラやレンズ、アク

セサリーの中でも回転率の高い商品を仕入れるようにします。なぜ、回転率の高い商品かというと、回転率の悪いカメラを購入してしまうと、売れるまでに時間がかかりますので、効率が悪くなります。

売れるまでに1年もかかる商品よりも、4日で売れる商品を出品したほうがいいわけです。

回転率を調べる方法としては、「オークファン」というサイトを使い、商品名を入力してみます。

オークファン

<http://aucfan.com/>

このサイトの落札相場というところのタブで、キーワードに商品名を打ち込んで、落札相場検索ボタンを押すと、商品の相場を検索する事が出来ます。

この時に注意すべきポイントは、語句と語句の間にスペースを入れることと、そのレンズの正式名称の中で、共通の語句を入れることです。たとえば、「EF28-70mmF2.8L USM」というレンズだったら、「EF 28-70mm 2.8」と入力します。

ここで、月に1個以上売れていれば、月に1個程度は売れる商品であることがわかります。

月に10個売れていれば、かなり早く、3日で売れることがわかるわけです。

ここで、半年に1個とか、年に1個しか売れていない商品は、なるべく仕入れないようにします。なぜかという、売れ残ってしまう可能性が高いからです。

なお、てっとり早く売れる商品を知るには、私がいま発売している

## 「お宝カメラ・レンズの3つのリストセット」

[http://1gekokujo.com/camera100man/?page\\_id=59](http://1gekokujo.com/camera100man/?page_id=59)

を見ていただくと、すぐに仕入れるべき商品がわかりますので、よろしければ参考にしてみる事をおすすめします。

800品も掲載してありますので、仕入れる商品にも困りません。

ちなみに、いきなり高いカメラやレンズを仕入れるのは難しそうだという方には、初心者でも扱いやすそうな商品を収録した初心者リストもありますので、そちらの方も参考にしてみてください。

## 初心者リスト120

<http://1gekokujo.com/camera100man/?p=273>

ステップ2は、仕入れに行き、相場より安ければ購入します。商品は相場より安く仕入れないと利益が出ません。その為、相場より安く仕入れるということを行います。

どこに仕入れに行くかというと、中古カメラ店や、中古カメラを扱っているオンラインショップ、オークションなどになります。

中古カメラのお店がどこにあるか？を調べるには、インターネットで「中古カメラ 地域名」などで検索すると分ります。

たとえば、東京であれば、「東京 中古カメラ」で検索してみます。実際に中古カメラショップに行ってみると、たくさんのカメラが並んでいることがわかります。

リアル店舗の場合には、メーカーごとに棚が分かれていますので、メーカーごとに相場を調べて行くか、このレポートで後で紹介する方法を使って（または併用して）商品を安く仕入れて行くようにします。

オンラインショップの場合には、新入荷という欄がある場合には、そこから見ると、相場より安い商品が見つかりますし、メーカーごとに並んでいる場合には、リストやオークファンを見ながら安い商品を探すということになります。

また、オークションで仕入れるということも出来ます。オークションには業者もいますが、不要品を処分するという形で出品している人もいますので、そういった人から買えば安く仕入れる事も出来ます。

ステップ3は、**オークションに出品する** です。  
ステップ1でどんな商品を仕入れたら良いかを調べ、ステップ2で安く仕入れる事が出来たら、オークションに出品します。  
どこに出品すれば良いかというと、基本的には「ヤフオク！」になります。

「ヤフオク！」

<http://auctions.yahoo.co.jp/>

なぜ「ヤフオク！」かかというと、カメラが一番多く出品されており、値段も競り上がって高く売れる可能性が高いからです。

「ヤフオク！」以外のサイトに出品しても、利益が取れる事もあるのですが、基本的にはヤフオクをおすすめしています。

どのように出品するかということですが、手っ取り早く利益を得るには、高く売っている人の写真の撮り方や説明文を真似して、自分なりに修正していくことをオススメします。

値段については、基本的には即決価格で出した方が高く売れる事が出来ませんが、回転率を高めたい場合は1円スタートという方法もあります。

では、カメラで稼ぐ3ステップを覚えていただいたところで、安く仕入れる7つの方法というものを紹介していきます。

この7つの方法を覚えていただくだけで、安く仕入れる事が出来ますので、普通に出品するだけでも利益を出す事が出来ます。

まず1つ目は、**相場を頭に入れて、目利きをする**です。

カメラというのは、相場が常に一定ではありません。

1万円の商品が1万円のお店もあれば、7千円のお店もあります。ですから、7千円のお店で買えば、7千円で買えるものなのです。

これには、どこで買えば安く買えるかという情報や、カメラの相場を知っておく必要がありますので、相場を覚える必要があります。相場を覚えるというのは難しい事のように思われるかもしれませんが、実はそれほど難しいことではありません。

私が作ったリストを順番に見て行ったり、気になった商品があればオークファンで相場を検索するようにして、実際に売って行く事で相場を身につける事が可能になります。

いきなり高い物を買うのが抵抗があるという方は、まず安いものから仕入れて売って行けば、少しずつ相場が身に付いてくるといことです。

2つ目の方法は、**まとめ買い**になります。

通常、1つ買ってもほとんど通常の値段になりますが、例えば5つぐらいまとめて買くと、10%ぐらい安くしてくれることがあるのです。

そうすると、例え表示価格が相場でも、その10%が丸々利益になるのです。中古カメラというのは利益が大きいので、カメラ店もまとめて5個買えば、10%ぐらいは引いてくれる可能性が高いのです。

こういったお店をたくさん持っておけば、常に10%ぐらいは安く買えることになります。これらは、それほど難しいことではありません。



ただし、これは私がおもに実践している大阪での話ですので、他の地域では話が変わってくる可能性があります。定期的に通って店主と仲良くなる事で、可能になることもあります。

3つ目の方法は、**セールで買う**になります。中古カメラ店では、決算セールなど、定期的なセールをするお店が多々あります。

そこで、このセール時期に商品を買えば、普通の商品であっても、5%~20%引きぐらいで買えるわけです。こうなれば、その5%~20%が丸々利益になります。

こういった情報は、中古カメラ店のホームページ、中古カメラ店のDMといった場所から配信されてくることが多いです。

ですので、中古カメラ店のメルマガ、DMなどをとっておくようにすれば、最新情報を入手する事が出来ます。

また、東京、大阪、名古屋などの大都市では、時々百貨店の催し物会場を貸し切って、大々的なイベントを行っている事があります。

こういう場所では、全国から多くのカメラ店が集まりますので、カメラが安く仕入れる事が出来たり、お店の人と仲良くなる事が出来ます。

イベントに関しては、中古カメラ店を定期的に回るようにしていれば、カメラ店の店員さんが教えてくれたり、百貨店のホームページを見ておくと分ります。

私のメルマガでも随時お伝えしていきますので、メルマガもチェックしておいてください。

メルマガ「カメラの転売やメルマガで月100万円稼ぐ方法」

<https://1lejud.com/stepmail/kd.php?no=101087>

4つ目の方法は、保証除外品やジャンク品から使えるものを買う、という方法です。

保証除外品とは、カメラ店の中で、通常商品としては売れない商品です。こういった商品は、傷が多かったり、どこかに不具合があったり、古いので保証がないという商品です。

こういった商品は、通常価格より安く売られている傾向にあります。通常の相場が8万の商品であっても、保証除外品であれば、6万円や7万円で買える事が多々あるのです。ということは、この商品を買ってそのまま売れば、単純に1万円～2万円儲かる、ということになるわけです。

こういった商品は、店によって表記が違い、保証除外品と記載している店もあれば、ジャンク品、ランクC、現状渡しなどという表記の場合もあります。

しかし、保証除外品、ジャンク品、ランクC、現状渡しという商品であっても、十分に使える商品は多々あるのです。こういった商品を安く仕入れて、普通に売るだけで利益が取れるのです。

この商品の扱いに関しても、店によって対応が違い、保証がないので動作確認等は一切出来ないお店もあれば、普通に動作確認をして、普通の商品と同じように扱ってくれる店もあります。

保証除外品やジャンク品がどこにあるかというと、中古カメラ店の場合は、「保証除外品コーナー」や「ジャンクコーナー」と書いたコーナーが別に設置してあるお店が多いです。

その場所から探して行くということになります。

保証除外品コーナーや、ジャンクコーナーについては、どのお店でどのような商品があるという事などについては、日々おいしい場所

なども変わっています。

詳しくは私のメルマガや、仕入れツアーなどでも詳しくお伝えしております。

メルマガ「カメラの転売やメルマガで月100万円稼ぐ方法」  
<https://1legend.com/stepmail/kd.php?no=101087>

5つ目の方法は、**委託品を安く買う**、という方法になります。委託品というものはどういうものかといいますと、カメラ店が買い取って売っている商品ではなく、個人がカメラ店に委託して置かれてもらっている商品になります。

この委託品は、通常の中古品よりも安く買える傾向にあります。なぜ安く買えるかということ、保証が無いケースが多いのと、委託している人は売れるまでお金にならないので、早く売りたいので、安く出しているケースがあるからです。

こういった商品というのは、実は多くあります。個人はなるべく早くお金にしたいので、通常相場より安く出品しているわけです。こういった商品を狙って行けば、相場より安く仕入れる事が出来ます。

なお、この委託品についても、あるお店とないお店があります。あるお店については、委託品だけが値札の色が違っていたり、別の形をしているなど、値札を見ると一目で判断する事も出来ます。

ちなみに、委託品については、お店は手数料で収入を得ているという性質上、値引きに関しては通常の中古品に比べてあまり出来ない事が多いです。

もともとが安いので、それをふまえて値段をチェックしてみてください。

6つ目の方法は、別のオークションで買うです。例えばヤフーオークションであれば、モバオクや楽天オークションなど、別のオークションサイトで仕入れるようにすると、安く仕入れられることが多々あります。

なぜかという、ヤフーオークションに比べると、モバオクや楽天オークションといったサイトは、ヤフーオークションに比べて競り上がる可能性が低いからです。

こういった安い側のサイトで仕入れて、高い側のサイトで売れば、それだけで利益を出すことができます。

ただ、これは個人も多く出品しており、カメラ店と違ってプロでは無いため、商品に欠陥がある事が多かったり、返品もしてくれないなど、トラブルになる可能性も結構あります。

これらのトラブルを回避するには、評価を確認したり、いざという時に返品が可能かなどを確認してから買う事をオススメします。

オークションで仕入れるのは、安く仕入れる事が出来ませんが、こういったトラブルがある可能性も意識しておいてください。

7つ目の方法は、地方で儲ける です。

地方に住んでいるという人は多いです。過去にコンサルした人の中には、大分県や秋田県、北海道などに住んでいる人がいました。

しかし、だからといって稼げないかというと、全然そんなことはありません。ネットショップ仕入れを活用したり、時々都会に来てまとめて仕入れをすれば良いだけだからです。

なお、私は生まれた時から大阪に住んでいて、今も大阪に住んでいますが、9年間特に変わりなく稼ぐ事が出来ています。

地方のメリットは、数は少ないですが、反対にライバルが少ないことです。

大阪も東京に比べたら規模は小さいかもしれませんが、その分相場が安かったり、交渉すれば安くしてくれる店が多いというメリットも多々あるからです。

なお、私は過去に仙台で、2店舗回っただけで10万円の利益を得る事が出来ました。

この為、東京に住んでいないと稼げないとか、地方だから稼げないということは全くありません。

最近ではLCC(格安航空)も登場し、どこでも安く行けるようになりました。

なお、地方に行く場合の注意点としては、あまり閑散とした場所に行き過ぎると、中古カメラ店が無かったり、在庫が少ししかないということになると、逆に仕入れにくくなります。

その為、行く場所にどのぐらいの中古カメラ店があるかを事前にリサーチして、そこそこ在庫がありそうな場所に行くのがオススメになります。

また、地方では、**インターネットを有効に活用する**ことが肝になります。

最近、私はカメラ転売でネット仕入れをしているところをそのまま動画で撮影してみました。

もしネット仕入れの方法を知りたいという方は、よろしければこの動画を参考にしてみる事をおすすめします。

**ネット仕入れ攻略動画**

<http://lgekokujo.com/camera100man/?p=1821>

こういった方法を駆使して、店舗仕入れに出かけたり、カメラ店の

オンラインショップや、オークションサイトなどを使うことで、安く仕入れる事が出来ることになります。

なお、仕入れは一つの方法だけを使うよりも、たくさん仕入れの方法を実践して、仕入れの幅を広げていく事が、より稼ぐ秘訣になります。

実際に稼げるようになって来たら、仕入れの幅を広げたり、1品の利益を高くしたりして絞っていくなどすれば、どんどん効率良く仕入れる事が出来ますし、

安く仕入れるだけでなく、写真や説明文、補修、売り方の工夫などをしていけば、相場より高く売る事も出来ますので、より利益を増やしていくことが出来ます。

また、最近では **Amazonで売る** という方法もあります。

Amazonを使うと、ヤフオク！よりも高く売れます。ヤフオク！の相場の1～2割高く売れますので、単純にヤフオクで買ってAmazonで売るだけでも、利益を出すことができます。

以前はあまり盛り上がりませんでしたでしたが、最近Amazonに人が集まり始めているので、Amazonとヤフオク！を併売すると、より利益を増やすことができます。

Amazonには、FBAという便利なサービスもありますので、面倒な発送を全て任せるということもできるわけです。

このあたりは、時代によってもどころが良い、という場所は変わってきます。

最新情報については私のメインメルマガで配信しておりますので、

普段使うメールアドレスでも、↓のメルマガに登録しておく事をオススメします。

メルマガ「カメラの転売やメルマガで月100万円稼ぐ方法」

<https://1legend.com/stepmail/kd.php?no=101087>

私が9年間カメラ転売をやって来た中でのノウハウを書いたり、実際に仕入れと一緒にいく「仕入れツアー」なども定期的で開催していますので、もしよろしければ参加してみてください。

最後までお読みいただきまして、ありがとうございました。

## ●田代涼平 プロフィール

2005年から大阪でオークションの出品を始め、主にカメラを出品して、月30～50万円稼ぐ。2011年からカメラオークションコンサルタントとして活動し、カメラからメルマガ情報起業のノウハウを組み合わせ月100万円以上稼ぐ起業法を確立。「レンズ転売セミナー」著者。ブログ、メルマガでカメラオークションのノウハウを執筆中。特に大阪でのカメラ転売ノウハウは好評。カメラの仕入れを同行して仕入れる「仕入れツアー」は好評で、大阪・東京でそれぞれ月1回程度、定期的で開催中。

教材「カメラ転売バイブル2014」

<http://1gekokujo.com/camera100man/?p=2013>

教材「ネット仕入れ攻略動画」

<http://1gekokujo.com/camera100man/?p=1821>

教材「レンズ転売セミナー2013」

[http://1gekokujo.com/camera100man/?page\\_id=326](http://1gekokujo.com/camera100man/?page_id=326)

「お宝カメラ・レンズの3つのリストセット」

[http://1gekokujo.com/camera100man/?page\\_id=59](http://1gekokujo.com/camera100man/?page_id=59)

カメラの仕入れツアー（大阪・東京）

[http://1gekokujo.com/camera100man/?page\\_id=2352](http://1gekokujo.com/camera100man/?page_id=2352)

メルマガ「カメラの転売やメルマガで月100万円稼ぐ方法」

<https://1legend.com/stepmail/kd.php?no=101087>

ブログ「カメラオークション起業～誰でもできる月100万円稼ぐ方法～」

<http://1gekokujo.com/camera100man/>